



# Иван Бубнов

**БИЗНЕС-ТРЕНЕР, МЕНТОР И EXECUTIVE-COACH,  
КОНСУЛЬТАНТ ПО УПРАВЛЕНИЮ И ОРГРАЗВИТИЮ**

## Области экспертизы

Фасилитация

Лидерство и управление

Стратегическое мышление

Эффективная команда

## Форматы работы

Очные программы

Онлайн-программы

Бизнес-игры

Коучинг

Стратегические и фасилитационные сессии

Мастер-классы

## Образование и сертификаты

- Институт Практической Психологии и Психоанализа, диплом «Консультант по организационному развитию»
- Сертифицированный ментор по стандартам CCF
- Год стажировки по специальности «тренер трансформационных тренингов» в компании «Открытый Форум»
- Курс обучения менторингу в «Международном университете Глобал Коучинг»
- Курс обучения невербальному коучингу Стюарда Хеллера
- Краткосрочный курс «Теории U» по Отто Шармеру
- Курс по Эмбодимент-подходу
- Курс по теме «Design thinking»
- Тренинги по MBTI
- Тренинг с сертификацией по методологии оценки личности Hogan
- Обучение ведущих-фасилитаторов программы «R2»
- Годовая программа трансформационного лидерства «Challenging mindsets» в рамках интегральной логики (вертикального развития), теперь программа «Эволюция»
- Программа «Эволюционный коучинг» (продолжение программы «Эволюция»)
- Курс «Человеческие мотивации» Игоря Александрова
- Обучение по стандартам PMI
- Курс Сергея Макшанова по «Стратегическому управлению», Институт Тренинга, Санкт-Петербург
- Курс Валерия Гончарука по «Стратегическому маркетингу и организационному развитию»
- Курс «Описание бизнес-процессов», сертифицирован в нотациях IDEF, BPwin

Иван Бубнов - тренер CBSD, владелец частной практики в сфере управленческого и организационного консалтинга, советник по развитию бизнеса в нескольких российских компаниях и продюсерского центра Tamam.Agency, преподаватель Института Практической Психологии Личности «Генезис», член «Национальной федерации профессиональных Менторов и Коучей»

С 1992 года владелец рекламно-издательского бизнеса, студии промышленного дизайна и нескольких start-up-проектов.

С 1998 года практикующий персональный коуч и тренер (executive coach).

Иван автор книг «Видение как ресурс» и «Соло на бизнесе», а также более 50 статей по персональному развитию и управленческим технологиям, нескольких программ на телеканале «Успех».

В качестве ведущего бизнес-тренингов Иван работает с 1992 года. В его арсенале более тысячи разработанных и проведенных программ развития сотрудников и руководителей, стратегических и командных сессий, выступлений на профессиональных конференциях и форумах.

# Специализация

- Программы развития менеджмента и осознанного лидерства: повышения осознанности, soft-skills и тонкие настройки в сферах управления, партнерства и лидерства
- Сопровождение процессов изменений в организации
- Разработка системы культуры и философии компании
- Стратегический менеджмент
- Фасилитативные процессы
- Медиация конфликтов
- Внедрение изменений
- Менторинг и V.I.P.-тренинг уровня топ и собственников/предпринимателей

## Клиенты

Ростелеком | X5 Retail Group | Сбер | РБК | Hochland Россия | Московская биржа | НРД | Альфа-Банк | СБЕР | ПромСвязьБанк | Московский Индустриальный Банк | ФИДО-БАНК | UniCredit Bank | РосЕвроБанк | АТМ Альянс | Корпорация АйТи | Онланта | ААМ Системз | Syngenta | Томскнефть | Роснефть | НорНикель | Роскосмос | РИТЭК | Mirax Group | ФСК РАО ЕЭС России | РОСНАНО | РБК Софт | Специальные Стали и Сплавы | ЗАО ХК Эсмиком | ФКГ | АКЭФ | LOTTE | СОГАЗ Жизнь | АльфаСтрахование | МГРС | МТС | РТЛабс | RuTube | Ростелеком | ВымпелКом | МегаФон | Связь-Инвест | TopS Business Integrator | Голден Телеком | RU-CENTER | Телефон.Ру | ФинЭкспертиза | BDO Russia | Swiss Appraisal | Media Instinct Group | Видео Интернешнл (НСК) | Dentsy | «MI Group» | Алькасар | Маслов Ketchum | Robertson & Blums corp. | Дымов | ПИР Продукт | PEPSICO | Вимм-Билль-Данн | БТК групп | STATIO | SMART group | ANKER | АРТИ | НеоАрт | Обувная фабрика Метрополис | NISSA | Renault (АВТОФРАМОС) | ЛазерПак | Carpet House | Ситэс-электро | Терем | NP Russia | Бытовая техника СОКОЛ, Тракт, МОНТ, Торговая площадь, ОфисПродукт, НЛК, People Insight | GALLANER Ligget-Ducat | НИКА | CapriceВосток | Система Эспарус | Экорт | Издательства Conde Nast | МИФ (Манн-Иванов-Фербер) | Гаятри | LifeBook

# Примеры реализованных проектов



## Розничная торговля

- Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «X5 Retail Group» (200 человек)
- Долгосрочная программа MDP – развития HiPo компании «Hochland Россия»



## Тренинги

- Проведение более 30 авторских локомотивных тренингов «ПРОВИЖН» по формированию нового Видения команд и проработки личностных установок, мешающих эффективному групповому достижению целей
- Проведение долгосрочной программы развития менеджмента, включая менторинг участников на протяжении всей программы, «Ру Центр» (структура «РБК»)



## Телеком

- Проведение ежегодного 3-х дневного стратегического форума, компания «Ростелеком» (160 человек)
- Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «Ростелеком» (70 человек, Сочи)



## Финтех

- Проведение стратегической сессии партнерства «Сбербанк» и «РБК»
- Разработка, запуск и проведение долгосрочной программы сопровождения и поддержки трансформации корпоративной культуры крупнейшей дочки «Сбер» – «Сбер-Сервис»;