



Вадим Бобров

Тренер-эксперт, CIPD Associate, к. т. н.

«Постоянное развитие — неотъемлемая часть жизни. Я убеждён, что профессия, связанная с обучением других людей, всегда будет актуальна — независимо от времени или ожиданий новых поколений. А ещё эта работа — вдохновляющая возможность делать мир лучше и помогать другим развиваться. Я искренне рад, что нашел в этом своё предназначение»

Области экспертизы

Развитие систем T&D
 HR-аналитика
 Разработка экосистем обучения
 Программы адаптации
 Лидерство
 Управление людьми
 Управление изменениями
 Управление эффективностью

Форматы работы

Очные программы
 Цифровые и функциональные сессии
 Мастер-классы
 Фасилитации
 Коучинг
 Консалтинг
 Онлайн-формат

Образование и сертификаты

- К. т. н., Российский химико-технологический университет
- PG Dip. in Human Resources Management, Nottingham Trent University, UK
- Сертификация CIPD Associate, UK
- Мастер тренер по курсу «Персональное управление изменениями», Resilience Alliance, USA
- Сертифицированный тренер по курсам «Корпоративная дипломатия», «Коучинг для менеджеров», «Карьерный коучинг», «First time manager», PepsiCo University
- Situational Leadership SLII, K. Blanchard Institute, USA
- Фасилитатор, Московская школа фасилитации
- True Leader / мастер тренер фасилитации, Nigel Alfrey associates, UK

Вадим — тренер и эксперт в сфере T&D, для которого эффект от тренинга для компании и участников — очень конкретная вещь, которая обязательно должна быть спланирована, достигнута и измерена.

За плечами у Вадима — более 20 лет руководства T&D-подразделениями и проектами в известных международных компаниях (Novartis, Boehringer Ingelheim, PepsiCo & Wimm Bill Dann, Johnson & Johnson, Merck Sharp & Dohme (MSD), Duty Free, Indesit Company, Miele). В его портфеле успешно реализованных проектов — разработка и внедрение единой корпоративной экосистемы развития сотрудников, создание системы обучения с нуля для подразделений в 12 странах Центральной и Восточной Европы, разработка и внедрение ориентированной на цели бизнеса T&D-стратегии и пр.

Благодаря многолетнему опыту встраивания образовательных программ в процессы достижения бизнес-результатов сформировался подход Вадима к разработке тренингов. Главные вопросы здесь: «какую бизнес-задачу

надо решить?» и «кто участники?» (ведь научиться чему-то новому и что-то изменить в компании предстоит очень конкретным людям).

Большой опыт работы в разных отраслях, на разных рынках помогает Вадиму не только наполнять свои тренинги разнообразными кейсами из личной практики, но и хорошо понимать рабочие ситуации участников, требующие разбора на тренинге.

К команде CBSD Вадим присоединился в 2023 году и ведет программы «Ситуационный подход в руководстве SLII», «Начинающий руководитель», «Типология личности DISC», «Персональная устойчивость в изменениях».

Клиенты

Council of European
 Central Bank
 Miele KG
 Duty Free Moscow
 Bosh — Siemens
 J&J
 ПепсиКо
 Вим-Биль-Дан

MSD Pharmaceuticals
 Boehringer Ingelheim
 Novartis
 Progress Food
 Iponweb
 Евразийский банк
 РЖД
 Упаковочные системы

