

# Светлана Олифер

Заместитель директора по стратегии и развитию талантов

Тренер-консультант, эксперт по управлению персоналом

*«Результат – это главный драйвер в моей работе. Через тренинги, консалтинг, развитие команд клиентов я чувствую свою причастность к развитию российского бизнеса в целом»*



## Области экспертизы

Развитие кроссфункциональной эффективности  
 Управление сотрудниками и командами  
 Коммуникация  
 Построение HR процессов

## Форматы работы

Очные и онлайн программы обучения  
 Мастер-классы для HR команд и руководителей  
 Стратегические и командные сессии  
 Консалтинг

## Образование и сертификаты

- ВГПУ Педагог, 2008 г.
- МИРБИС HR-Эксперт и стратег МИНИ МВА
- Бизнес-школа SRC, курс по описанию бизнес-процессов
- Odgers Berndtson, тренинг по типологии MBTI
- Курс Нины Зверевой по эффективным выступлениям
- Сертификационный курс для тренеров Марка Кукушкина
- Программа по фасилитации организационных изменений Имидж персонал
- Системный командный коучинг, Джон Лири Джойс
- SHRM CP

Ключевые области экспертизы Светланы – HR консалтинг, стратегические и командные сессии, модульный программы обучения для HR профессионалов, развитие руководителей.

За последние несколько лет Светлана реализовала серию сложных комплексных проектов по повышению эффективности функции HR в российских компаниях, создала обучающий трек в рамках международной сертификации SHRM, провела более 100 тренингов и сессий для руководителей.

В рамках реализованных проектов Светлана получила большой опыт взаимодействия с топ-менеджерами и линейными руководителями (включая уровень акционеров, собственников, генеральных директоров).

Светлана обладает аналитическим мышлением и всегда предпочитает структурную работу в реализации проектов.

В тренерской работе предпочитает адаптивный стиль работы с группой, в зависимости от потребностей и особенностей участников.

Светлана считает, что у тренингов есть две важных задачи – развитие конкретных навыков, а также повышение эффективности командной работы и качества коммуникации между сотрудниками.

Ее тренинги могут проходить в любом удобном формате – online-программы и вебинары, индивидуальное обучение, классические offline-форматы.

Светлана всегда ориентируется на достижение поставленных KPI проекта и повышение эффективности бизнес-результата заказчика.

## Клиенты

S7 Airlines  
 Газпром нефть  
 Лукойл  
 Интер РАО  
 Мангазея  
 ПЕРИ  
 Росбанк  
 Деметра Холдинг  
 Фонд Русской  
 Экономике

DPD, СДЭК  
 Leroy Merlin  
 Сахалин Энерджи  
 Сен Гобен  
 OBI  
 Телекомтакт  
 Теремок  
 Яндекс  
 Нипигаз

